令和７年度スタートアップ成長戦略ハンズオン支援

**応募申請書**

東北経済産業局

この度は、令和７年度スタートアップ成長戦略ハンズオン支援に応募いただきありがとうございます。

ご記入いただいた内容は本事業の運用に係る目的のみ使用させていただき、他の目的で使用いたしません。

※ □は、クリックによりレ点を入れることができます。

**１．企業情報**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| ふりがな |  | 本社所在地 | 〒 |
| 貴社名 |  |
| 法人番号 |  | 東北管内事務所の所在地 | ※本社所在地が東北以外の場合のみご記入ください。 〒 |
| 代表者役職・氏名  |  |
| 担当者 | 所属・役職 |  | 電話 |  |
| 氏名 |  | E-Mail |  |
| 業種 | [ ]  農業・林業・漁業・鉱業　　[ ]  製造業　　[ ]  建設業　　[ ]  電気・ガス・熱供給・水道業　　[ ]  情報通信業[ ]  運輸業　　　 [ ]  卸売・小売業　 [ ]  金融・保険業　 　 [ ]  不動産業　　　[ ]  飲食・宿泊業[ ]  医療・福祉　　[ ]  教育・学習支援業　 □ サービス業　 [ ]  その他（　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　） |
| 設立 | 　　　　年　　　月 | 資本金 | 百万円 | 正社員数 | 　名 |
| パート・アルバイト数 | 　名 |
| ホームページURL |  |
| 事業概要 |  |
| 現在の事業ステージ | [ ]  創業準備中　[ ]  創業後3年未満　[ ]  創業後3年以上の成長・拡大期[ ]  新規事業立ち上げを検討中の既存事業者 |
| 具体的なターゲット顧客像および解決する課題 |  |
| 製品・商品サービス等 |  |
| 市場規模・成長性 |  |
| 競争優位性 | ※提供する技術・製品・サービスと競合に対する優位性をご記載ください。 |
| ビジネスモデル（マネタイズポイント） |  |
| 経営層等、意思決定権を有する方の支援参加可否 | [ ]  参加可能[ ]  参加不可（理由：　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　） |
| チーム・外部連携先・パートナー体制 |  |
| メンバーの知見・業界経験 |  |
| 事業計画（中期的なロードマップ） | ※今後3～5年の事業成長イメージ（主なマイルストーン、各段階で達成すべき成果と目標値）などについてご記載ください。 |
| 本プログラムで取り組みたい事項の想定スケジュール |  |
| ビジネスの展望 | ※将来的な展望、社会的インパクト・課題解への貢献などあればご記載ください |

**２．知的財産・知財戦略**

|  |  |
| --- | --- |
| 自社知財活動の現況※複数選択可 | [ ]  知的財産制度を認識していない 　 [ ]  特許・商標等、権利取得にとどまる[ ]  権利活用はしているが、経営活動に寄与していない　[ ]  知財戦略の構築まで行っている[ ]  自社単独で進めることができる　　 [ ]  活動支援を望む　　[ ] よくわからない |
| 保有する知的財産（特許・商標・意匠等） |  |
| 保有権利 |  | 特許権 | 実用新案権 | 意匠権 | 商標権 |
| 国内 | 　　　　　　件 | 　　　　　　件 | 　　　　　　件 | 　　　　　　件 |
| 海外 | 　　　　　　件 | 　　　　　　件 | 　　　　　　件 | 　　　　　　件 |
| 知財保護・活用の現状と課題 |  |
| 知財の活用計画 |  |

**３．応募理由等**

|  |  |
| --- | --- |
| 応募理由 |  |
| 希望する支援内容※複数選択可 | ●選択[ ]  知財戦略の立案に関する助言・指導[ ]  特許、実用新案、意匠、商標等の権利化に向けた助言・指導（知財ミックス等）[ ]  特許情報分析の方法（先行技術調査・競合他社・市場分析等）[ ]  アライアンスに関する助言・指導[ ]  販路・協業先開拓に関する助言・指導 |
| 本支援で期待すること・ご要望等について | ※自由にお書きください |
| 知的財産関連課題※複数選択可 | ●選択例[ ]  知的財産に関する情報・知識の不足　　[ ]  知的財産を管理する人材の不足[ ]  特許・意匠・商標等の権利化で終わっている[ ]  知的財産の活用方法がわからない[ ]  知的財産を活用できる人材の不足　　　[ ]  知的財産の出願等、権利化のための活動資金不足　[ ]  知的財産を創出するための時間の不足　[ ]  知的財産に関する規定等の整備不足　[ ]  知的財産の専門家とのネットワーク不足●具体的な内容： |
| 公的事業の採択実績 | ※採択を受けた事業名があれば教えてください。[ ]  J-Startup、J-Startup TOHOKU、公的機関からの認定等（下部のその他に具体的な名称をご記載ください）[ ]  戦略的基盤技術高度化支援事業（サポイン事業）（　　　　　年度　～　　　　年度）[ ]  成長型中小企業等研究開発支援事業（Go-Tech事業）（　　　　　年度　～　　　　年度）[ ]  その他　（具体的に）　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　 |
| 専門家の活用実績 | [ ]  実績なし[ ]  実績あり（ありの場合は以下も選択ください）●個別に企業として専門家と契約しており、日頃から相談している[ ]  弁理士　　[ ]  弁護士　　[ ]  中小企業診断士　　[ ]  経営等のコンサルタント[ ]  その他（具体的に）●自社独自に、または公的支援事業の中で専門家の支援を受けたことがある[ ]  弁理士　　[ ]  弁護士　　[ ]  中小企業診断士　　[ ]  経営等のコンサルタント[ ]  知財総合支援窓口　　　 [ ]  よろず支援拠点　　[ ]  大学・高等専門学校等[ ]  その他（具体的に） |
| 支援後の協力について | 以下の項目について、同意・了承いただける場合はチェックを入れてください。[ ]  支援終了後に支援内容や成果等をまとめた資料を事例集として、東北経済産業局HP等で公表や配布することへ同意する[ ]  支援実施期間中に、専門家による支援を計4回受けることを了承する[ ]  公募要領に記載の応募要件や個人情報保護方針等に了承する[ ]  支援終了後、本事業に関するアンケート・ヒアリングを了承する |

**４．参加者情報等**

|  |  |
| --- | --- |
| 支援参加予定者 | 現時点での参加可能（予定）メンバーをご記入ください（本支援では、経営者(層)等、意思決定権を持つ方の参加を推奨）。 |
|  | 所属部署・役職 | 氏名 |
| ① |  |  |
| ② |  |  |
| ③ |  |  |
| ④ |  |  |
| ⑤ |  |  |
| Web会議対応 | Web会議を使用して支援を実施する可能性があります。貴社の対応状況について、以下の中から当てはまるものを全てチェックしてください。[ ]  Teamsを使用可能[ ]  その他、使用可能なWeb会議ツールがある（会議ツール名：　　　　　　　　）[ ]  上記いずれも使用経験がないが、採択されたら必要に応じて使用したい[ ]  いずれも使用不可（Web会議は対応していない） |

**４．その他**

|  |
| --- |
| **※不明点やご質問、ご要望等があれば、お書きください。** |

**５．支援企業の選定について**

※本事業では、支援対象を2社と定めておりますので、応募申請書をご提出いただいてもご希望に添えない場合がございますことを予めご了承願います。

【送付先・問い合わせ先】

令和7年度スタートアップ成長戦略ハンズオン支援請負事業者

有限責任監査法人トーマツ　仙台事務所　（担当）千葉

電話：022-217-8201

E-Mail：su\_support\_tohoku@tohmatsu.co.jp