

中小機構 支援メニュー紹介

2023年3月

中小機構東北本部

企業支援部 支援推進課

中小機構の概要

名称

独立行政法人中小企業基盤整備機構
※経済産業省所管の中小企業政策の実施機関

設立

平成16年7月
(中小企業総合事業団、地域振興整備公団、産業基盤整備基金の三法人が統合)

目的

中小企業政策全般にわたる**総合的な実施機関**として、起業・創業期から成長期、成熟期にいたるまで、**企業の成長ステージに合わせた多様な支援施策を実施**

拠点

本部、地域本部等 (10ヶ所)、中小企業大学校 (9校)

東北本部

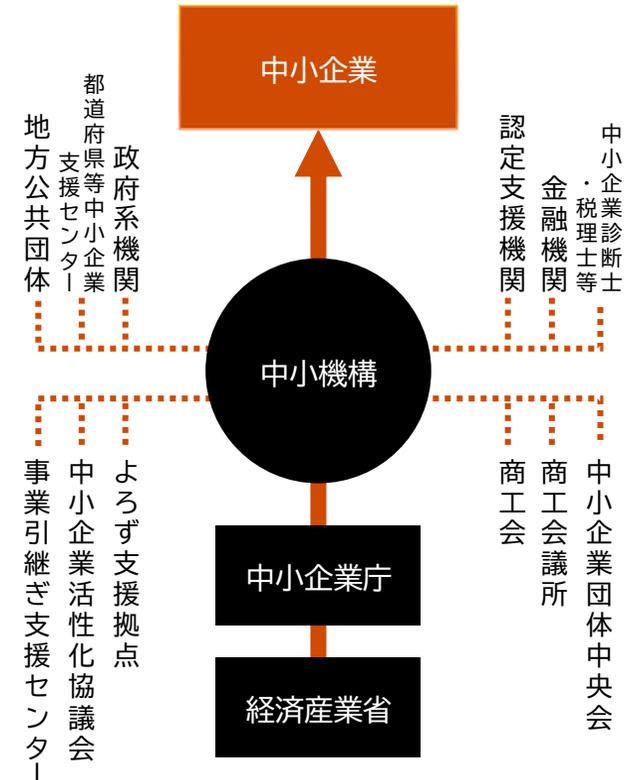
東北6県を対象に事業を実施。
本部事務所・仙台校 (人材育成施設)
・T-Biz (インキュベーション施設)



体制

役職員：役員13名 職員779名 (2022年4月1日現在)
外部専門家：約3,400人※
※中小企業診断士、弁護士、公認会計士、弁理士、大手企業OBなど

中小機構と支援機関ネットワーク



中小企業の成長段階に応じてサポート

企業の成長段階・ステージに応じ、国内課題から海外展開まで様々な支援を実施



創業、人材育成、現場改善、経営力強化 etc.
数ある経営課題の1つとして海外展開を支援

本日ご紹介させていただく中小機構のメニュー

主な支援メニュー			
海外	海外展開ハンズオン支援事業	海外展開に関する課題やお悩みについて、専門家が無料でアドバイス・情報提供を実施	P.4~P.7
国内	経営相談事業	中小企業の経営課題に応じて、各分野の経験豊富な専門家が課題解決のためのアドバイスを実施	P.8
国内	事業再構築相談・助言事業	事業再構築補助金の採択を目指す企業、採択後の課題について、専門家を無料で3回派遣し、課題整理・ブラッシュアップを実施	P.9
国内	ハンズオン支援事業	経営・技術・財務等の専門家を総合的な課題解決のために長期間継続して派遣し、その成長・発展をサポートします。	P.10~P.11
国内 海外	EC活用支援アドバイス	ECでの販路開拓やSNSによるプロモーション等について、専門家がアドバイス	P.12
国内 海外	J-GoodTech (ジェグテック)	国内中小企業、大手企業をはじめとし、タイ、ベトナム、台湾、インドネシアなどの海外企業との取引機会を拡大できるビジネスマッチングサイト	P.13
海外	CEO商談会	産業分野でセグメントし、海外の経営者層との商談機会を提供	P.14
海外	海外展開セミナー	中小機構の専門家等を講師に、複数社の中小企業を対象にセミナーを開催	P.15

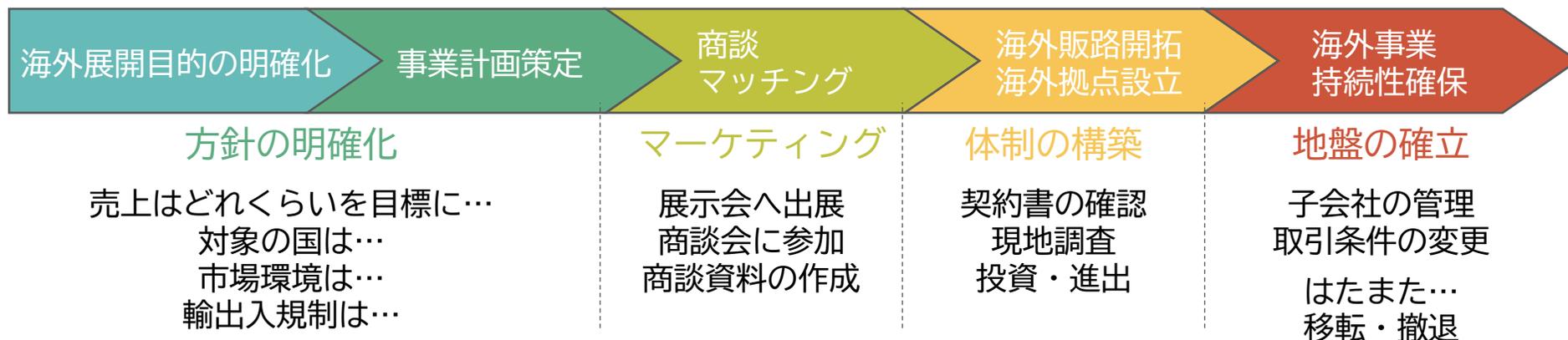
海外展開ハンズオン支援事業

BtoB

BtoC

海外展開に関する課題やお悩みについて、専門家が無料でアドバイス・情報提供を行います。

ステージと課題例



アドバイス支援

企業のステージごとに応じた、海外事業に関する中小企業の経営課題に国内・海外の専門家がスポットでアドバイス。

支援方法

対面・オンライン・Eメール

利用お申込み方法

Webフォームまたは申込書（メール）による受付



伴走支援

6か月～18か月の長期的な支援計画を立て、成功事例を創出。

支援方法

対面・オンライン・Eメール

利用お申込み方法

Webフォームまたは申込書（メール）による受付

※支援開始にあたっては中小機構内で審査がございます。

アドバイス型支援と伴走型支援の違い

支援内容	アドバイス支援	伴走支援
海外事業に関する相談対応	○	○
海外現地アドバイザーによる情報提供	○	○
見込み顧客のロングリストの作成※1	○	○
見込み顧客、現地機関へのアポイント取得	×	○
商談同席	×	○
現地同行支援（同行、通訳手配、車両手配）	×	○
資料（商談資料・契約書）の作成代行	×	×
翻訳対応	×	×

※面談の上、照会に堪える情報収集をさせていただきます。



田辺 良則

たなべ よしのり

支援対象地域

中国、台湾、香港、ASEAN、南アジア、北米、メキシコ

得意な業界

機械・金属製品、雑貨、食品、知的財産権

人と人の交流あるところに産業は発展し、ビジネスが成立します。海外展開は中小企業のみならずの熱い想いが込められたモノ・サービスの伝道です。そんなみなさまのために、まず製品・技術・サービスの内容を十分理解した上で、ストーリー性のある戦略を検討し、共に市場開拓に挑戦して行きましょう。



中 正宏

なか まさひろ

支援対象地域

東アジア、東南アジア、オセアニア

得意な業界

農林水畜産、食品、飲料

駐在経験のある東南アジアの国々を中心に、農林水畜産・食品の輸出支援を強みとしています。コロナ禍以降、オンラインでの商談支援を展開し多数実績を上げるお手伝いをしております。『海外輸出は初めて』『実績がありさらに拡大したい』『オンライン型に対応していきたい』など幅広くご相談に対応できます。



田邊 真人

たなべ まさと

支援対象地域

東南アジア

得意な業界

小売業、機械

エンジニアリング企業、都市銀行および小売業最大手で職務経験。ここ10年は小売業でアジアに駐在し、経済発展の息吹を直に体験してきました。特に、2015年はベトナム子会社のCF0、2019年からは政府機関にてシンガポールで投資貿易アドバイザーとして、企業様の多様な相談にあたってきました。



村井 京太

むらい きょうた

支援対象地域

米国、EU地域 ほか

得意な業界

製造業・卸売業（食料・飲料）

16年間の在米期間を含め20年に渡り貿易・投資に従事し、約20ヶ国の輸出先を開拓。バイヤー招聘商談会・セミナー・米国での物産展開催等、輸出支援に従事するかたわら、米国向け食品輸出に伴う、米国食品安全強化法やFDA査察、認証取得支援を含めた食品安全実務のアドバイスを行っております。

支援専門家体制

国内外で約350名の海外展開担当アドバイザーが登録。

うち海外在住のアドバイザーは約120名。

（海外駐在経験等を有する企業OB、海外現地在住のコンサルタント、弁護士、会計士など）

海外在住アドバイザーは、現地情報提供や、現地での対面アドバイス等で協力。

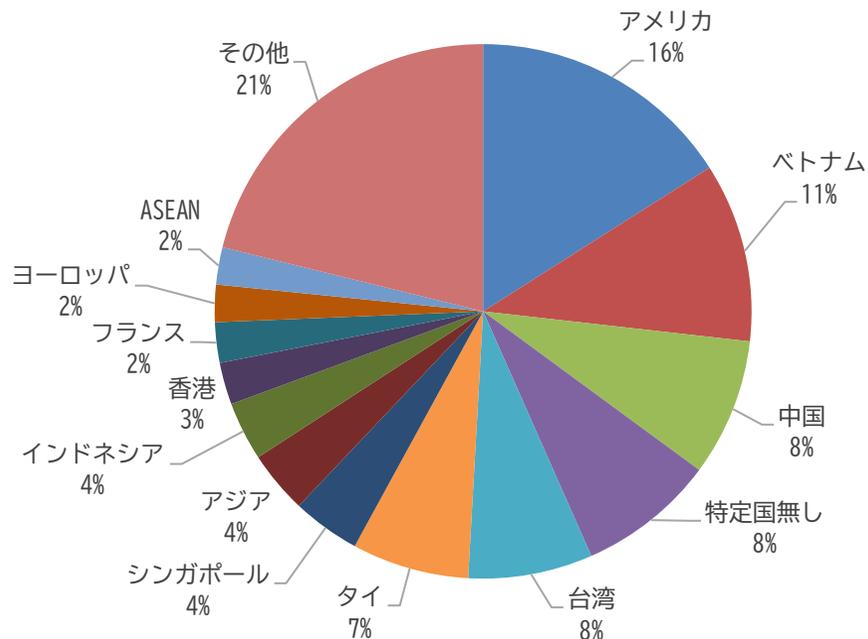
東北本部では6名が常駐アドバイザーとして支援。

海外展開ハンズオン支援事業 概況

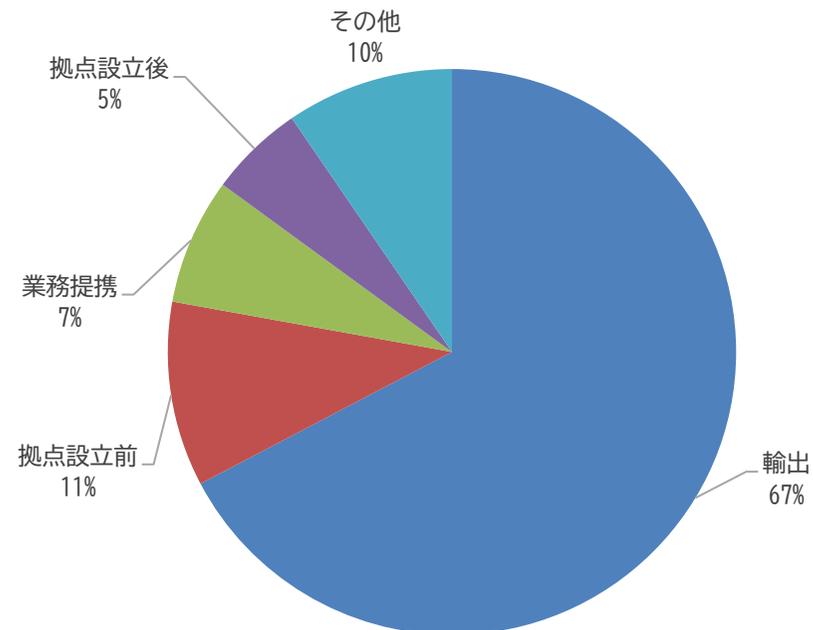
BtoB

BtoC

対象国・地域（2020年度）



相談カテゴリー（2020年度）



その他の内訳
アイルランド、イタリア、カナダ…等

カテゴリ	内訳
輸出	マーケティング、法律・規制、決済・輸送・保険、取引先の選定、輸出国の選定、取引トラブル など
拠点設立	進出プロセス、進出形態、投資手続、現地マネジメント全般 など
業務提携	技術供与、委託生産 など
その他	日本への輸入、支援制度説明、外国人材の活用、知財保護 など

- 経営に関するご相談に、各分野の経験豊富な専門家が対面、電話、メール、オンラインの中から、ご希望に応じた方法で、何回でも無料で利用できます。
- 経営アドバイスを通じ、他の支援メニューに繋げる等、経営支援事業の入口の役割も担っています。

相談可能分野(一例)

経営戦略・事業計画策定

管理会計・資金繰り・経営改善・事業再生

生産性向上・改善、IT導入

マーケティング戦略

SDGs・カーボンニュートラル

人材育成

創業支援

事業承継

専門家(一例)



鈴木 たすく

すずき たすく

専門分野

経営計画策定支援、経営改善・事業再生支援、財務管理、資金繰り対策、創業支援、事業承継支援

「お客様にとって最も理想は私達のようなコンサルタントが不要になることである」をモットーに、お客様が自立できるよう『指導』ではなく『支援』していくスタンスを心がけています。若手経営者や後継者の良き相談役になります。



高木 順

たかぎ じゅん

専門分野

経営戦略、経営計画、情報戦略、IT経営、マーケティング・ブランディング

企業と従業員とお客様がともに豊かになるために、何を指しどう歩むべきなのか、経営者様はもとより現場の従業員様とも密なコミュニケーションで一緒に考えていきたいと思っています。ITに限らず、企業内に儲かる仕組み、効率的な仕組みを構築し、再現性の高い経営戦略構築のお手伝いをさせていただきます。ぜひご相談ください。

費用

無料

相談方法

対面
オンライン
電話・メール

利用・申込方法

WEBフォームよりお申込みください

中小機構東北 経営相談窓口 検索

事業再構築 相談・助言

事業再構築補助金の採択を目指す企業や採択後の課題について、専門家を無料で3回派遣し、課題整理・ブラッシュアップを実施します

①新分野展開



②事業転換



⑤組織改編を伴う事業再編

③業種転換



④業態転換



【注意事項】

- ・ 補助金の申請支援は行いません
- ・ 機構の支援が補助金の審査結果に影響を及ぼすことはありません
- ・ 補助金の制度・手続きについての質問にはお答えできません

モデルケース

第1回目

経営者ヒアリング、現場調査

第2回目

ディスカッション

第3回目

- ・ 診断内容の報告
- ・ 課題解決に向けた取り組みのご提案

中小機構他事業のご提案

- ・ ハンズオン支援事業
- ・ 海外展開ハンズオン支援事業 など

費用

無料

相談方法

対面
オンライン
電話・メール

利用・申込方法

WEBフォームよりお申込みください

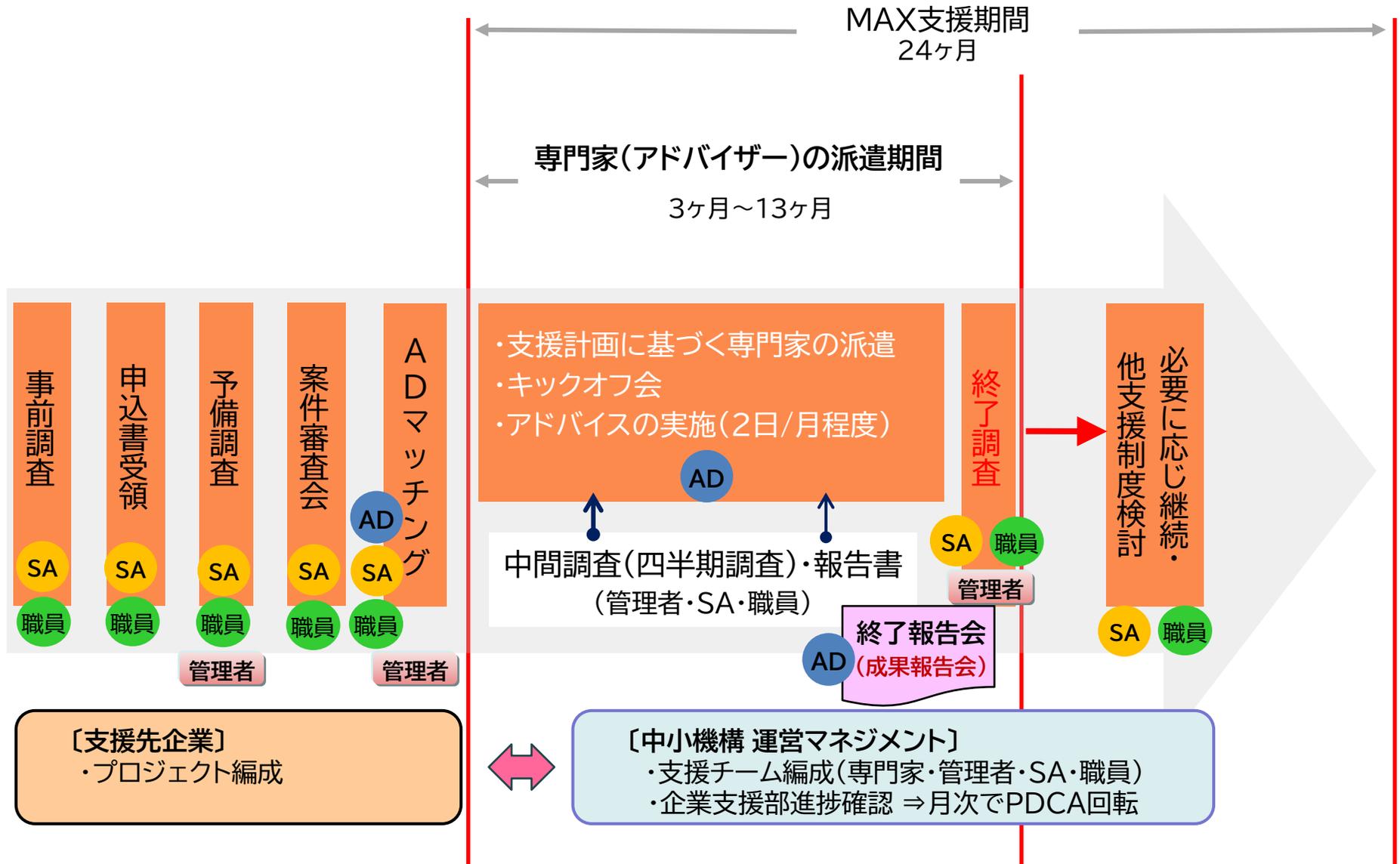


ハンズオン支援事業

事業再構築補助金の採択を目指す企業や採択後の課題について、専門家を無料で3回派遣し、課題整理・ブラッシュアップを実施します

支援		期間	金額	支援テーマ(例)
専門家継続派遣事業 (総合課題への長期継続的取り組み)		6ヶ月～10ヶ月	17,500円/人・日	<ul style="list-style-type: none"> 全社の経営戦略策定や中期事業計画策定 管理会計導入による経営管理(PDCA)体制の構築 経営資源の見直しと生産管理体制構築 等
経営実務支援事業 (単一課題への短期集中的取り組み)		5ヶ月以内	8,400円/人・日	<ul style="list-style-type: none"> QC活動を通じた現場改善(5S) 販売網の見直しと営業力強化 人事規程・評価基準の構築 等
戦略的CIO育成支援事業 (IT化による生産性向上・売上げ向上)		6ヶ月～10ヶ月	17,500円/人・日	<ul style="list-style-type: none"> IT導入計画の策定 IT活用業務の企画・導入支援 企業内IT人材育成
販路開拓 コーディネート事業 (新市場進出・売上げ向上)	ブラッシュアップ	4ヶ月	8,400円/人・日	マーケティング企画策定
	テストマーケティング	5ヶ月	4,200円/人・日	テストマーケティング実施
	フォローアップ	5ヶ月	8,400円/人・日	商品企画ブラッシュアップ 等

ハンズオン支援事業 実施の流れ





支援	内容
 オンライン講座	国内EC、越境EC、IT活用の3つのジャンルでノウハウを提供する動画を配信。いつでも視聴可能です
 セミナー・ワークショップ	国内、越境ECに関する基礎知識～実践を伴うワークショップまで、イベント形式で開催しています。
 マッチングイベント (EC Camp)	モール、カート、決裁、運営代行などEC支援事業者約70社がオンライン上に出席。企業の担当者と直接やりとりが可能。 ECの概況やノウハウを学ぶセミナー、ワークショップも開催。 国内最大級イベント!
 EC活用 アドバイス支援	第一線で活躍するECの専門家へ何度でも無料で相談可能! ※ 国内EC：水、金 越境EC：火、木 ※原則オンラインでのご相談になります。



横川広幸

eBay Japan創設メンバー以来約20年間越境ECに携わる。個人事業で82カ国に仏具を販売。日本のものづくり関係のNPO理事経験あり。現在、ジェイクラブ(株)で越境ECコンサルタントを勤める。



伊勢 公一

約20年間通販・EC市場で業務に従事。米国系プラットフォームではストア立上げ、中国系最大手越境プラットフォームでは出店・出品のサポート等に携わる。販路開拓を得意とする中国越境ECの第一人者。



中川泰

近鉄エクスプレスに入社し、輸出航空貨物の営業、輸入航空貨物の営業を担当。1998年にネット通販専門の物流会社を創業。2013年に越境EC向け物流会社、2017年に越境ECコンサルティング会社を創業し現在に至る。



齋藤直

アディダスジャパンを経て、ヤフーにてEC支援マネージメントに従事。メーカー・小売、モール、決済、コンサルと幅広い立場での幅広いノウハウを持ち、国内・越境双方に広い知識を有する。

J-GoodTech(ジェグテック)

BtoB

製造業を中心としたBtoBビジネスマッチングサイト。国内中小企業、大手企業をはじめ、タイ、ベトナム、台湾、インドネシアなどの海外企業とのマッチング機会を提供。



企業検索/製品検索

フリーワードで、ジェグテック登録企業を検索。



自社アピール

※初回英訳サービス

公的機関が運営するジェグテックサイト内に自社のページでアピールできます。



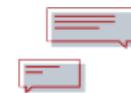
ニーズ機能

共同開発、販売連携などの受発注を支援し、新たな取引先開拓につなげます。



トピックス

会員企業間で最新情報の告知やアイデアの交換ができます。



費用

無料

利用・申込方法

Webフォームによる受付。

ジェグテック

検索

留意点

ご登録には中小機構による審査がございます。

業界やテーマを絞って、海外企業の経営者層を日本に招聘。現地経営者層との商談会を実施。

2022年度の実施内容

商談会名・主要産業	募集時期	開催時期
医療機器CEO商談会（オンライン）	2022年9月	2022年11月
流通産業CEO商談会（オンライン）	2022年9月	2022年11月
環境技術CEO商談会（オンライン）	2022年11月	2023年1月
先端産業CEO商談会（オンライン）	2022年12月	2023年2月



<商談会の様子>

商談会の特徴

- **海外企業の経営者とダイレクトに商談。** 経営者同士の関係構築ができます。
- **全席に通訳を配置。** 日本語での商談が可能です。
- 海外展開の専門家が商談ノウハウをアドバイスしますので、初めての海外企業との商談でも安心です。

利用・申込方法

以下HPIにて商談会のご案内をしております。

<https://www.smrj.go.jp/sme/market/ceo/index.html>

CEO商談会

検索



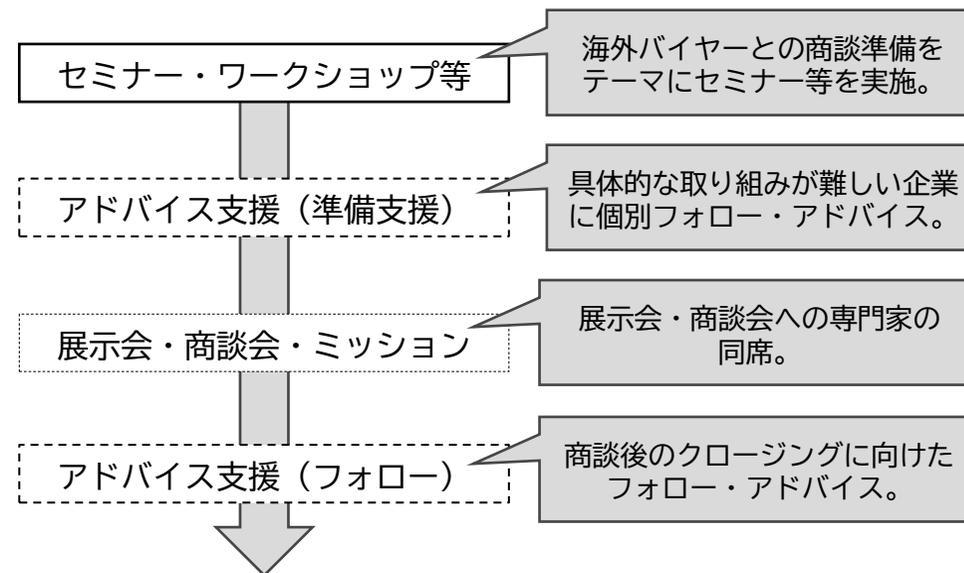
留意点

- **有料** オンライン：1商談/5,500円（税・通訳費用 込み）
リアル：1商談/6,600円（税・通訳費用 込み）
- 営業資料の翻訳・契約書の代行作成など、各種業務の代行はできかねます。

過去の実施テーマ例

はじめての海外ビジネス～販路開拓の実務と留意点～
基礎から学ぶ貿易実務
実践！「英文契約書・入門編」セミナー(輸出契約編)
越境ECの取組にチャレンジしよう！
実践！Webを活用した海外販路開拓の進め方
国際展示会における海外バイヤー対策
ベトナム国内の消費動向からみたベトナム経済の概況
酒類・食品業界における中小企業のEU販路開拓に向けて
経営者のための水産物輸出セミナー ～輸出国をどう選ぶか～
ASEAN市場の現状とビジネス展開の留意点等

商談会等への参加×セミナー×アドバイス 支援の組み合わせ



費用

無料（専門家の謝金・旅費）
※共催の場合、会場借料や広報に係る費用は、共催機関の負担となります。

利用・申込方法

機構担当者あてご連絡ください。
Tel:022-399-9031

留意点

会場の手配や集客、当日運営は共催機関にてご対応いただきます。



Be a Great Small.

中小機構

独立行政法人中小企業基盤整備機構東北本部

企業支援部 支援推進課

国際化支援担当

TEL:022-399-9031

Mail:tohoku-kokusai@smrj.go.jp