

海外展開支援策

- 新規輸出1万者支援プログラムについて -

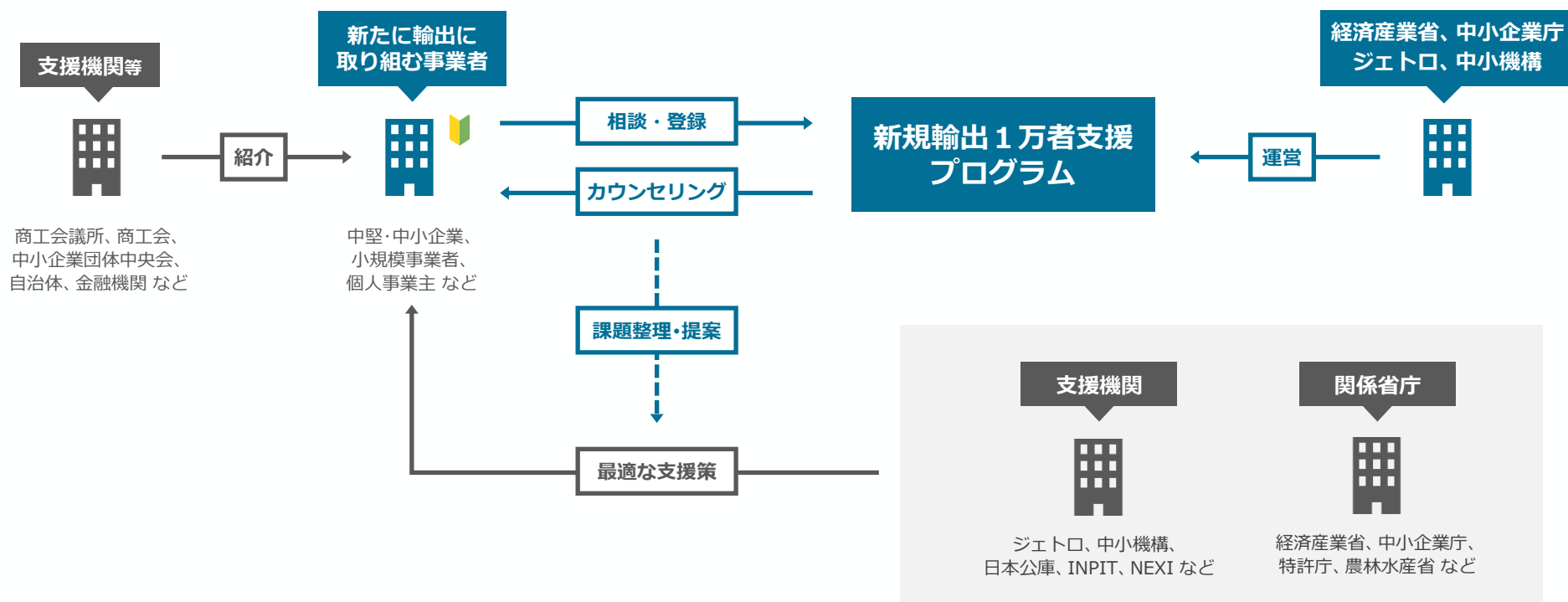
2026年3月

中小企業庁海外展開支援室

01. プログラムの概要

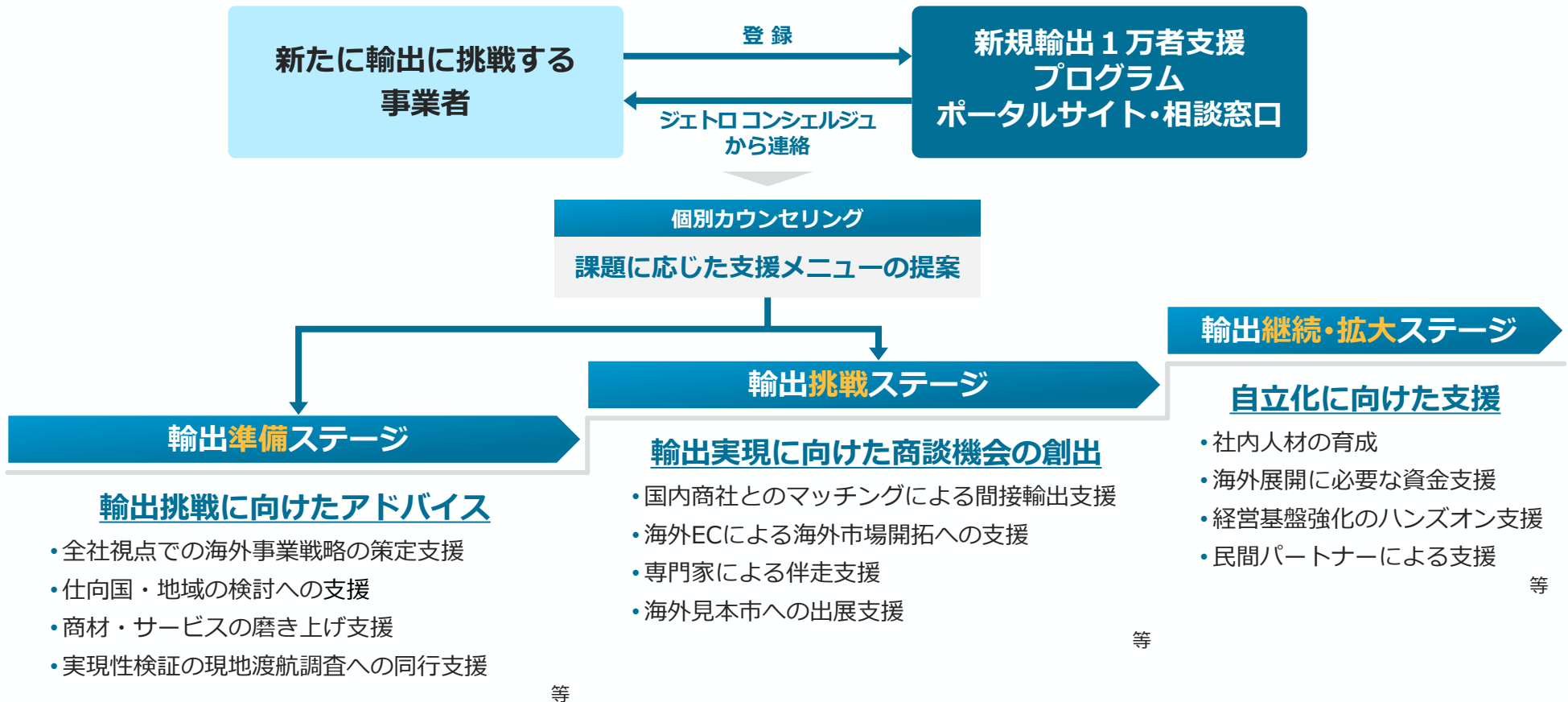
プログラムの概要

- 経済産業省・中小企業庁・ジェトロ・中小機構が一体となり、新たな輸出への挑戦を支援。



プログラムの概要

- 登録後のカウンセリングで、輸出の準備状況や抱える課題に応じて最適な支援策を個別提案。



プログラムの支援対象

- 新たな国・地域への輸出や新たな商材・サービスで輸出に取り組む事業者の方も利用可能。

はじめての輸出



輸出の経験がなく、はじめて輸出に取り組む事業者の方向けのプログラムです。

新たな商材・サービス



新たな商材・サービスを開発して輸出に挑戦する事業者の方も利用いただけます。

新たな国・地域



これまでの輸出国に加えて(変えて)、新しい国・地域への輸出に挑戦する事業者の方も利用いただけます。

新たな手法



新たに越境ECに挑戦するなど、これまでの輸出に加えて(変えて)、新しい手法で輸出に挑戦する事業者の方も利用いただけます。

* コロナ禍等で輸出が複数年止まっていて、新たに再開する場合なども対象となります。

* プログラムで紹介する支援メニューには、個別に中小企業要件や審査基準などが設けられているものもあり、ご利用できない場合があります。

プログラム登録の流れ

- プログラムの登録は、ポータルサイトから申し込み。

STEP 1

登録申込み

ジェトロのホームページに設置されたポータルサイトからプログラム登録を申し込んでください。

※はじめてジェトロを利用する場合、「お客様情報登録」後にプログラムへの登録をしていただきます。

STEP 2

カウンセリング

最寄りのジェトロ事務所から折り返しカウンセリングの日程調整の連絡をします。

STEP 3

支援メニュー利用

カウンセリングで輸出に向けた目標や準備状況、抱えている課題を確認し、最適な支援メニューを提案します。

輸出かあ～トライしてみるか！

はい！お手伝いさせていただきます。

新規輸出1万者支援プログラム
「はじめて輸出」を応援します*

経済産業省 中小企業庁 JETRO 中小機構

それぞれの皆様に最適なサポートをご提案します。

まずはプログラムにご登録ください。
ご登録は無料です。

[ご登録](#)

※初めてジェトロのサービスを利用する方は「お客様情報登録」が必要です。
※既にジェトロのサービスを利用された方もこちらからご登録ください。
※本プログラムは、中堅・中小企業を対象としています。

新規輸出 1万者支援プログラム ポータルサイト

<https://www.jetro.go.jp/ichiman-export.html>

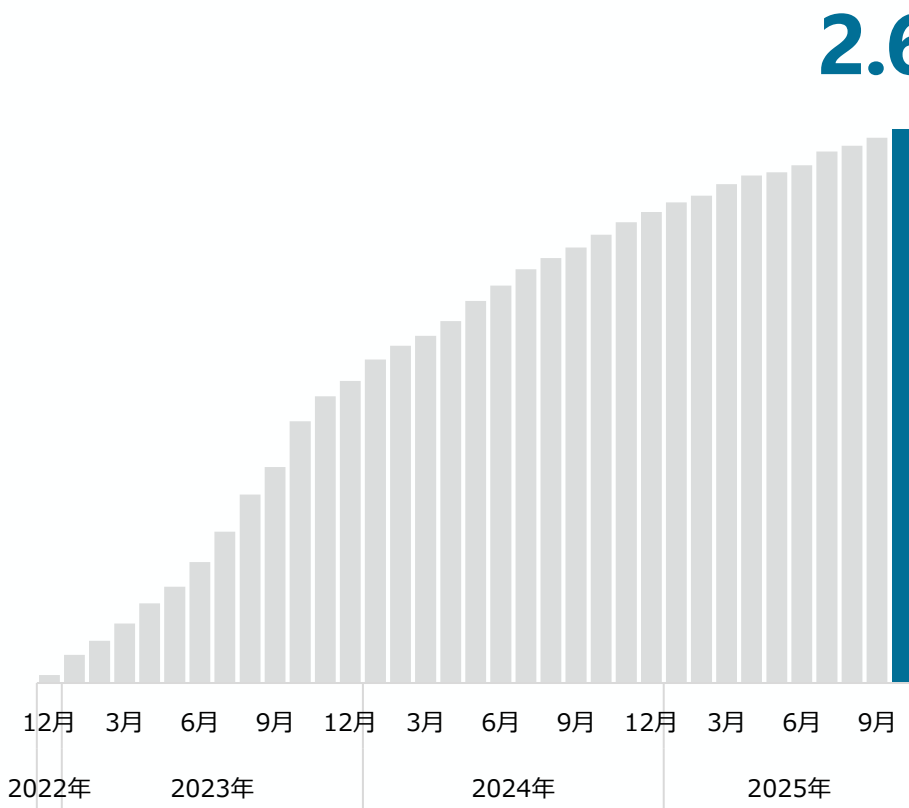
新規輸出



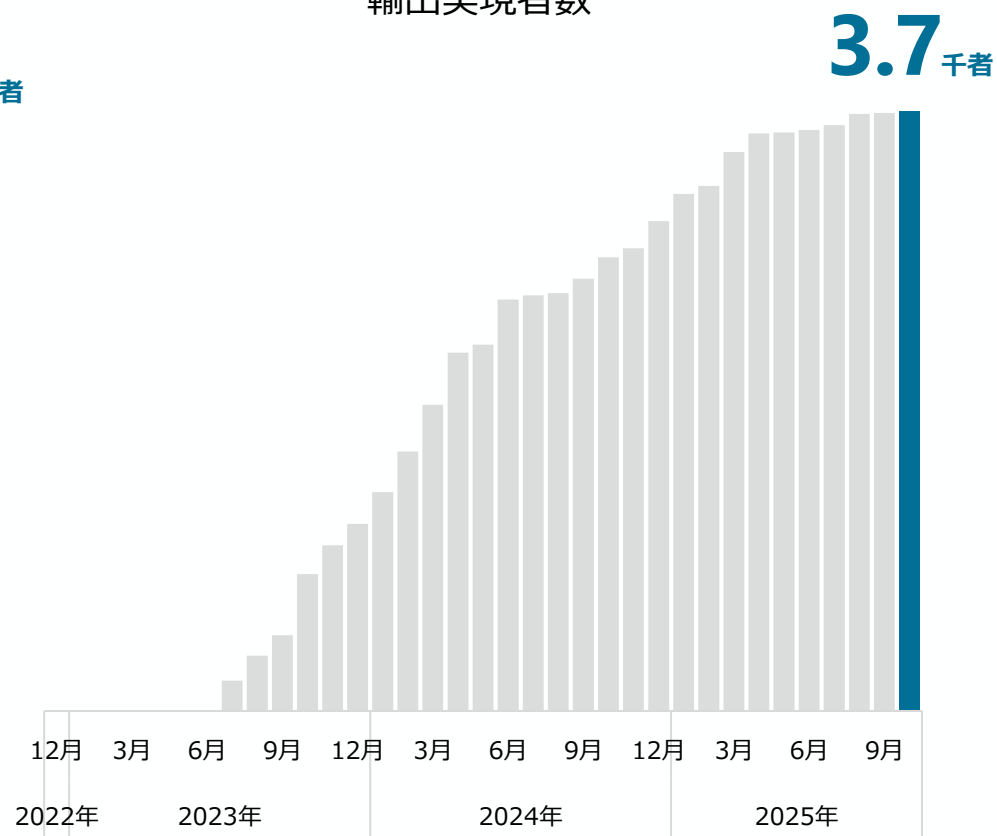
プログラムの登録・輸出実現状況

- プログラム登録者数は **25,944者**、うち輸出実現は **3,747者**（2025年10月速報値）。

登録者数



輸出実現者数



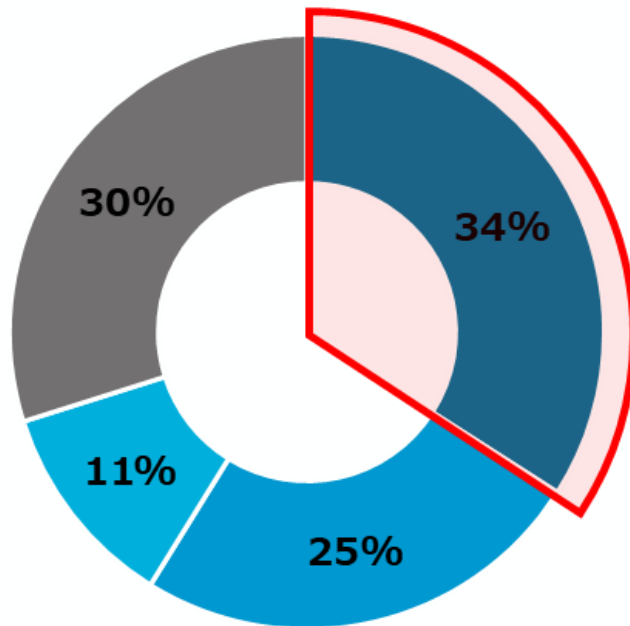
* 新規輸出1万者支援プログラムは2022年12月16日開始。

* 輸出実現状況は支援実施後に登録者へのアンケート調査・ヒアリング等を行い、事業者から成約等の回答があったものを集計。輸出実現状況は2023年7月から確認開始。

プログラムの規模別登録者数

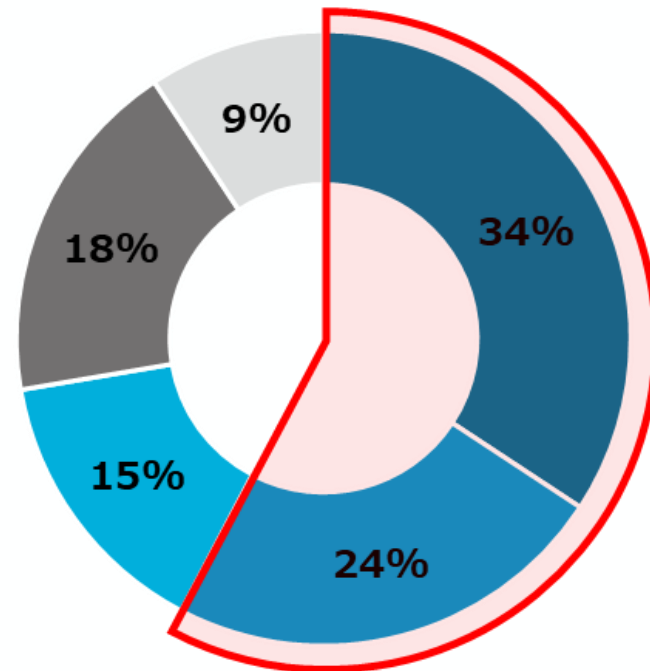
- 売上規模で見ると、1億円以下の事業者で約3割を占める。従業員規模で見ると、20人以下の小規模事業者が約7割を占める。

売上高規模別 登録者数



■ 1億円以下 ■ 1億円超～5億円
■ 5億円超～10億円 ■ 10億円超

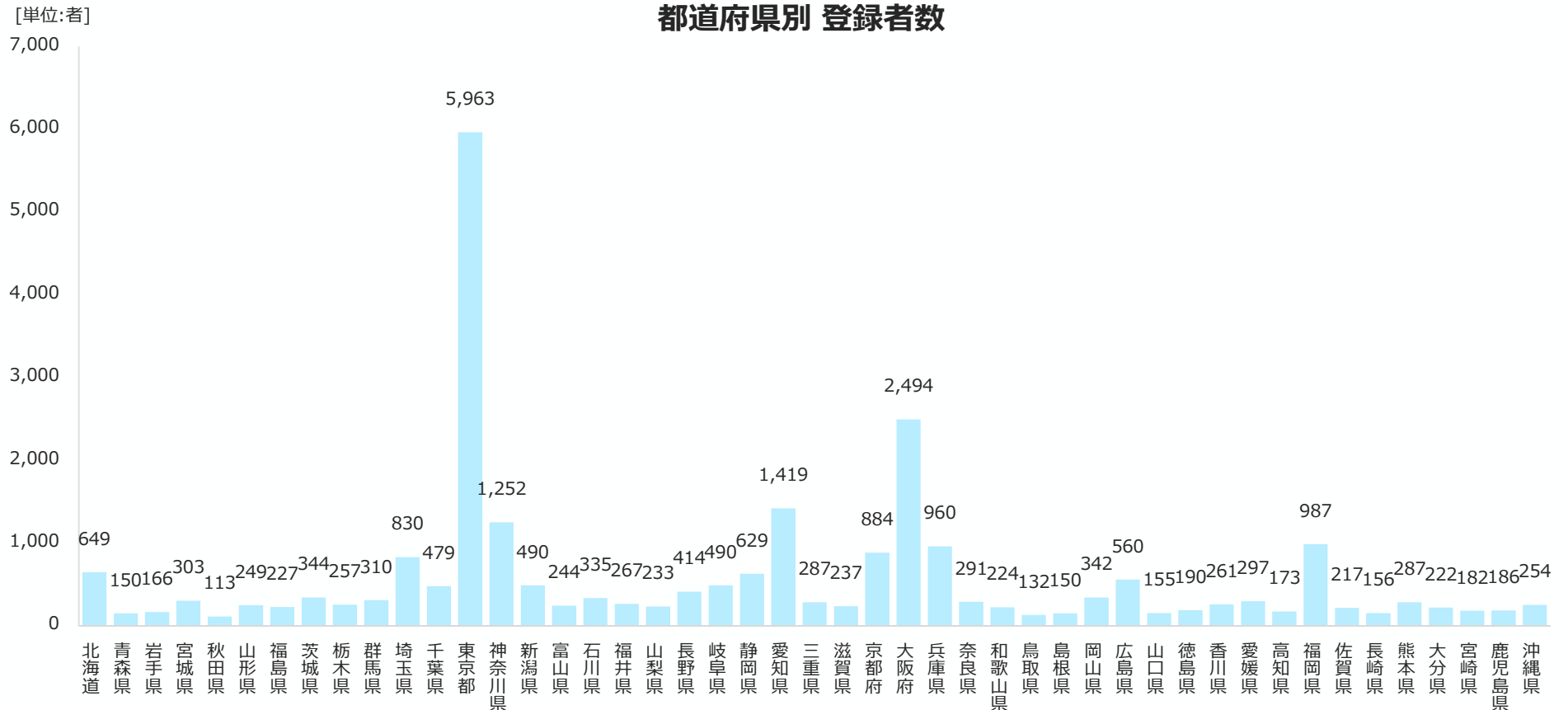
従業員規模別 登録者数



■ 5人以下 ■ 6～20人 ■ 21～50人
■ 51人以上 ■ 個人

新規輸出1万者支援プログラム 都道府県別

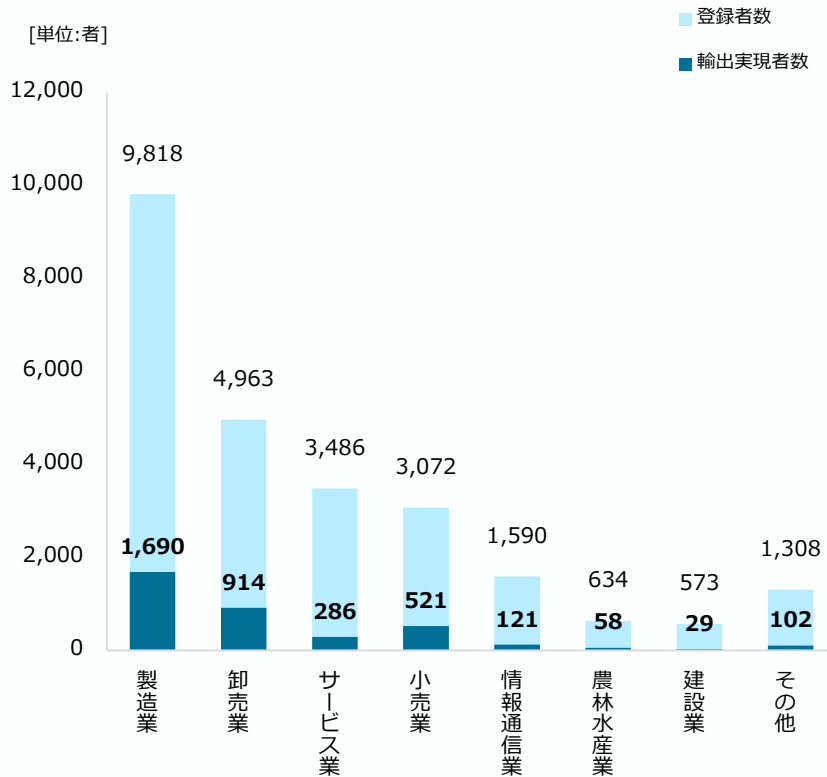
- 引き続き東京、大阪、愛知の登録が多い。



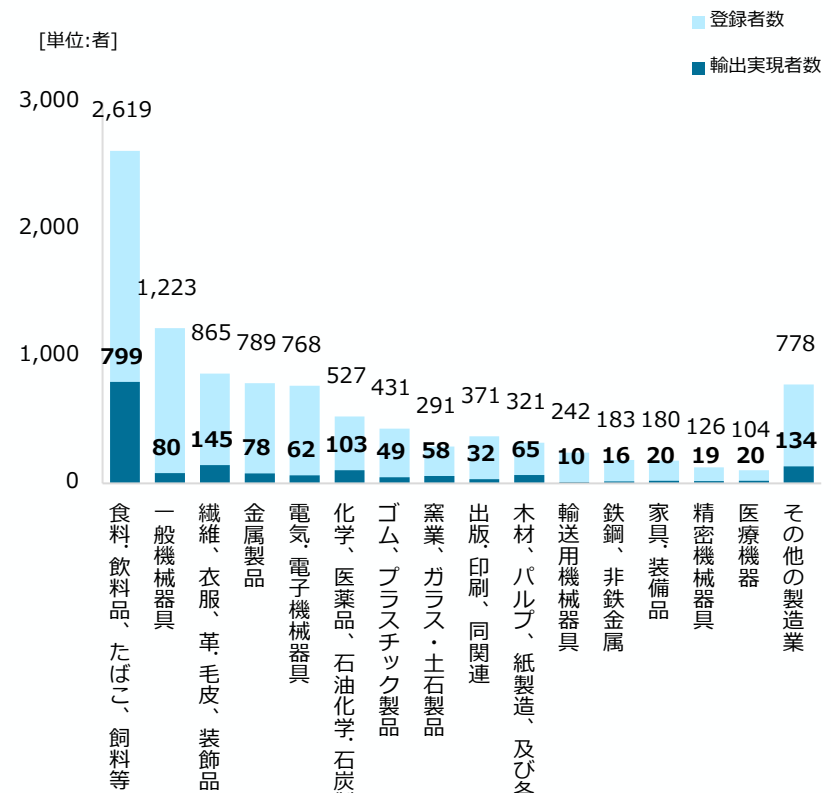
新規輸出1万者支援プログラム 業種別

- 業種別では製造業が筆頭。そのうち、多いのは食品・飲食料品等製造業。

業種別 登録・輸出実現状況



(参考) 製造業 内訳



* 登録時に事業者から回答のあった業種を基に集計（2025年10月速報時点）。プログラムには個人事業者の登録もあるため、合計が全体の登録者数と一致しない
 * 輸出実現状況は支援実施後に登録者へのアンケート調査・ヒアリング等を行い、事業者から成約等の回答があったものを集計。

02. 提案する支援メニュー一例

提案メニュー一例：輸出に向けた準備

- 輸出先国の検討や商材の磨き上げが必要な場合、中小機構の海外展開ハンズオン支援を提案。

? よくある相談・悩みごと

輸出に挑戦してみたいけど
具体的な進め方がわからない

越境ECに取り組みたいので
どうすればよいか教えてほしい

どの国に輸出するのがよいか
専門家に相談してみたい

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

海外展開ハンズオン支援

海外ビジネスに精通した専門家が、輸出に向けた課題整理や具体的な準備にアドバイスをします。
海外事業戦略策定や海外事業の実現性調査を“企業経営”の目線からサポートします。

- 費用：無料



Be a Great Small.
中小機構



case. 革製品製造業 P社

- 和装生地、帯地等を使用したバッグ・袋物を製造販売。
- 国内の需要減から輸出に挑戦するため、プログラムに登録。
- 専門家から感性に敏感なフランスへの輸出検討を提案。現地専門家から情報提供や取引先候補のリストアップを行い、商談をサポート。

case. 飲食料品小売業 A社

- 製パン用天然培養酵母を生産販売。商社経由で台湾への輸出実績はあったが、さらなる海外展開に向けてシンガポール市場の開拓を目指す。
- 専門家と立案した海外事業のビジネスモデルの実現可能性を検証するため、現地渡航調査を実施。ベーカリーやレストランを訪問してヒアリングやサンプル提供を行い、帰国後も商談を続けた結果、商品出荷が決定した。

提案メニュー例：輸出に向けた準備

- どの国・地域で受け入れられるか知りたい場合、海外展開テストマーケティング支援を提案。

よくある相談・悩みごと

輸出に挑戦してみたいけど
どの国に輸出できるか分からない

自社の商品・サービスが
受け入れられるか試してみたい

買い手を知って
商品力を高めたい

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

海外展開テストマーケティング支援

Be a Great Small.
中小機構

海外市場開拓トライアル

市場開拓を目指す国・地域やターゲット顧客を検討し、商材が現地で受け入れられるかどうかを確認するため、現地の消費者やバイヤーを対象にテストマーケティング調査を実施します。

- 調査モデル

【簡易アンケート調査】WEB等を活用し現地の消費者等に調査を実施

【現地インタビュー調査】海外施設活用型：商品を現地に輸送し、海外の施設にて現地の消費者・バイヤー等に調査を実施

- 費用：無料



提案メニュー例：商社やバイヤーとつながる

- 販売先を見つけたい場合、ジェトロの国内商社とのマッチングや世界のバイヤーとオンラインでつながるJapan Streetを提案。

? よくある相談・悩みごと

輸出手続きがわからないので
誰かに手続きをお願いしたい

海外で売れるか**自社商品**を
目利きしてもらいたい

海外出張が難しく
海外のバイヤーと出会えない

バイヤーと**コミュニケーション**
がとれるか不安

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

国内商社とのマッチング

国内の輸出商社とのマッチングの場を提供します。
貿易実務や現地販売などを商社に託せるため、
日本にいながらリスクを抑えた輸出が実現できます。

- 費用：無料



JETRO
日本貿易振興機構(ジェトロ)

case. 化粧品製造業 M社

- 泥を原料とした入浴剤・化粧品を販売。
- 過去に商標の問題で一度は輸出挑戦を断念したものの、問題をクリアできたため、プログラムに登録。
- 商品のストーリー性に魅力があると評価され、中国・マレーシア・シンガポール・ベトナム等の複数商社と商談。

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

ジェトロ招待バイヤー専用 オンラインカタログ (Japan Street)

「Japan Street」はジェトロが招待した海外バイヤー（海外に販路を持つ国内のバイヤーを含む）専用のオンラインカタログサイトであり、5,600人以上の海外バイヤーが日本の商品を探しています。企業・商品情報と商品画像等を登録するだけで、世界中のバイヤーに商品を紹介することができます。また、バイヤーとの商談日程調整や無料の通訳手配、商談への同席など手厚くサポートいたします。

- 費用：無料（一部有料）



提案メニュー例：海外ECサイトの活用

- 海外ECを活用する場合、ジェトロの海外ECによる販路開拓支援メニューを中心に提案。

よくある相談・悩みごと

はじめての海外EC利用で
不安を感じている

ECの決済やその後の手続きを
どうすればよいかわからない

海外Amazon出品を
担当者に相談しながら進めたい

越境ECの売り上げの伸ばし方
がわからない

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

海外ECにおける販売

JAPAN MALL

ジェトロは、海外ECを運営するバイヤーに向けて日本商品の紹介と商談の組成を行います。バイヤーとの商談成約後には商品の認知度向上のためのプロモーションを支援します。さらに、プロモーション後には現地消費者からのフィードバックを日本企業へ共有します。

商品買い付けをジェトロがサポートし、原則、国内納品・国内買取・円建て決済で取引が完結するため、複雑な輸出手続きが不要で、初心者でも輸出がしやすいメニューです。

- 費用：無料（一部有料）



JAPAN STORE

Amazon（米国/英国）と連携し、日本商品特集ページ「JAPAN STORE」を設置し、共同でのプロモーション、マーケティングを実施します。自らの力で越境EC運用にチャレンジしたい方向けに、「Amazon担当者による出品・売上拡大サポート」「マーケティングによる販促支援」「Amazon運用を後押しする情報提供」を行います。

- 費用：無料（一部有料）

※Amazon出品にかかる費用は各社負担



JETRO
日本貿易振興機構(ジェトロ)

case. 農林水産業 Y社

- 椎茸の生産、椎茸加工品の販売。
- 開発した代替肉製品で海外展開を目指し、プログラムに登録。
- 専門家のアドバイスを踏まえて商品改良に取り組みながら、海外ECの outlet に取り組み、JAPAN MALLを通じてシンガポールのバイヤーと商談が成立。

case. 日用品販売業 I社

- 生活雑貨の企画・販売。
- 国内EC販売で販売可能性を感じ、米国越境ECに挑戦するため参加。
- 未経験ながら、JAPAN STOREでの現地市場動向に関する相談やサービスプロバイダー紹介を経て出品。国内EC販売のノウハウを生かして売上拡大。米国以外の消費者からも購入あり。

提案メニュー一例：その他

- 直接輸出では、ジェットロの伴走支援や現地情報収集のサポート、海外見本市活用などを提案。

? よくある相談・悩みごと

輸出の経験が不足しているため
専門家に支援してもらいたい

? よくある相談・悩みごと

輸出を考えている国・地域の
現地情報を収集したい

? よくある相談・悩みごと

海外の見本市に出展したいが
自社だけでは不安を感じる

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

新輸出大国コンソーシアム

海外展開に精通した専門家が企業訪問・商談同席・海外出張同行等で、販路開拓を支援します。

また、貿易実務・法務・会計などの課題を解決する専門家がスポット支援を行います。

- 費用：無料（一部有料）

JETRO
日本貿易振興機構(ジェトロ)



輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

現地支援プラットフォーム

ジェットロの海外事務所のうち19カ国・地域26カ所で、現地に精通したコーディネーターによる市場調査や現地企業リストアップ、商談アポイントメント取得を支援しています。

- 市場調査・相談
- 企業リストアップ
- 商談アポイントメント取得

JETRO
日本貿易振興機構(ジェトロ)



輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

海外見本市(ジャパンパビリオン)

ジェットロが主催・参加する海外見本市・展示会のジャパンパビリオンへの出展を支援します。

- 費用：有料（一部補助あり）

JETRO
日本貿易振興機構(ジェトロ)



* 利用にあたっては審査があります。詳しくはジェットロのHPを参照してください。

* 利用回数の上限があります。詳しくはジェットロのHPを参照してください。

* 対象の見本市や詳細な要件は、ジェットロのHPを参照してください。

提案メニュー一例：その他

- 海外展開に必要な資金支援として融資制度や補助金制度も紹介。

よくある相談・悩みごと

海外ビジネスに必要となる
資金を確保したい

よくある相談・悩みごと

国内における輸出体制の強化に必要な
費用の補助を受けたい

よくある相談・悩みごと

展示会出展やEC構築に必要な
費用の補助を受けたい

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

海外展開・事業再編資金

日本公庫では、海外での事業開始や海外展開事業の再編に必要な設備資金・長期運転資金を融資しています。

	融資限度額	利率	返済期間※
中小企業事業	直接貸付 14億4千万円	基準利率 特定の条件に 該当する場合 特別利率	設備資金 20年以内 (うち据置期間2年以内)
	間接貸付 1億2千万円		運転資金 10年以内 (うち据置期間2年以内)
国民生活事業	7,200万円		

※据置期間について、海外企業に対する転貸資金であって、特に必要な場合は5年以内

JFC 日本政策金融公庫



輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

新事業進出・ものづくり 商業サービス補助金 (グローバル枠)

海外市場開拓（輸出）に向け、機械設備の導入や体制構築など、国内の輸出体制強化に必要な費用を補助します。

- 補助上限額：7,000万円
(特例を活用した場合は最大9,000万円)
- 補助率：中小企業 2/3

*ものづくり・商業・サービス生産性向上促進補助金は2026年5月8日まで公募予定

Be a Great Small
中小機構

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

小規模事業者持続化補助金

一般型・通常枠、創業型

小規模事業者が経営計画を策定した上で行う越境ECサイト構築や出展、海外の展示会・商談会出展等の費用を補助します。

- 補助上限額：一般型・通常枠 50万円
創業型 200万円
(特例を活用した場合は最大250万円)
- 補助率：原則 2/3
(賃金引上げ特例を活用した事業者のうち赤字事業者は補助率3/4)

共同・協業型

地域に根付いた企業の販路開拓を支援する機関が、小規模事業者を10者以上集め、海外の展示会・商談会等の拠点を活用し、参画事業者の販路開拓を支援する取組について補助します。

- 補助上限額：5,000万円
- 補助率：2/3、定額

持続化補助金事務局HP

Be a Great Small
中小機構



* 融資制度の詳細な要件は、日本公庫のHPを参照してください。

* 特例は適用対象外となる場合があります。
* 補助金の公募時期や詳細な要件は、ホームページを参照してください。

* 特例は適用対象外となる場合があります。
* 補助金の公募時期や詳細な要件は、ホームページを参照してください。

提案メニュー一例：その他

- 海外展開はリスク対策も重要。INPITや特許庁による知財対策支援、NEXIの貿易保険も紹介。

よくある相談・悩みごと

輸出時に**ブランドや技術**を守れるか不安

よくある相談・悩みごと

外国出願に必要な**費用の補助**を受けたい

よくある相談・悩みごと

外貨送金規制やバイヤーの破産といった**輸出先のリスク**が心配

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

海外展開知財支援窓口

INPIT(独立行政法人工業所有権情報・研修館)では、海外ビジネスと知財に精通した専門人材が、ビジネス目線で知財についてアドバイスする支援窓口を設置しています。

- 費用：無料
 - 直接訪問、Web会議、電話・メール等による個別相談
 - セミナーへの講師派遣



輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

INPIT外国出願補助金

INPITでは、外国での権利取得にかかる費用の一部を補助しています。

補助対象経費	補助率	案件ごとの上限額
- 出願・審査請求・中間応答に係る手数料	1/2	特許出願 150万円
- 国内・現地代理人費用		実用新案・意匠・商標出願 60万円
- 翻訳費等		商標の抜け駆け対策出願 30万円
		審査請求・中間応答 50万円



* 詳しくはINPITのHPを参照してください。

* 補助金の公募時期や詳細な要件は、INPITのHPを参照してください。

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

輸出保険

NEXIでは、海外取引（貨物輸出、サービス提供）の輸出不能や代金回収不能をカバーする保険を提供しています。

	付保率		保険料率例
	(船積前)	(船積後)	
貿易一般保険 (個別)	非常危険 60~95% 信用危険 60~80%	非常危険 100%※1 信用危険 90%	1.293% 相手国：中国 取引相手：EF格 決済条件：船積後60日 (船積前期間30日) の場合
中小企業・ 農林水産業 輸出代金保険	(船積前) 非常危険 対象外 信用危険 対象外	(船積後) 非常危険 95% 信用危険 95%	0.824% 相手国：中国 取引相手：EF格 決済条件：船積後60日 の場合

- ※1 希望により 97.5%も可能
- ※2 輸出契約 1件単位で、リスクを感じる案件のみでも付保可能
- ※3 その他、出資や融資に対する保険も提供



* 保険制度の詳細な要件は、NEXIのHPを参照してください。

提案メニュー一例：その他

- 海外展開に必要な社内人材の育成支援、新たに生じた経営課題の解決も支援。

よくある相談・悩みごと

社内に輸出を担当できる
人材を育成したい

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

海外ビジネス人材育成塾

ジェトロでは、中小企業の海外ビジネス担当の社内人材育成のための人材育成講座を実施しています。

● 育成塾

概要：輸出の基礎知識と商談スキルの習得
費用：無料

● 育成塾プラス

概要：ターゲット顧客を攻略する英語営業力の習得
費用：無料

JETRO
日本貿易振興機構(ジェトロ)



* 講座の募集時期や詳細な内容は、ジェトロのHPを参照してください。

よくある相談・悩みごと

輸出で事業規模が拡大したことで
新たな経営課題が生じている

輸出準備 輸出挑戦 輸出継続・拡大

ハンズオン支援

中小機構では、中小企業に専門家を継続的に派遣して企業の主体的な取り組みによる経営課題の解決を支援しています。

- 期間：数カ月～10カ月・20日程度
- 費用：17,500円/人日

Be a Great Small.
中小機構



* 利用にあたっては審査があります。中小機構のHPを参照してください。